

## OFFRE CDI

### *Coordinateur Produits Professionnels*

Référence de l'offre :

### Présentation de l'entreprise

Leader sur notre marché, Technisem, entité du groupe Novalliance, est une entreprise spécialisée en sélection, production et distribution des semences potagères adaptées aux zones tropicales (essentiellement Afrique sub-saharienne et zone Caraïbes). Créée en 1985, autour de valeurs fortes d'ambition internationale, d'innovation végétale et de respect des autres, nous avons été la première société semencière à s'engager dans la commercialisation de semences de qualité vers l'Afrique à des coûts adaptés.

Les tendances de consommation évoluant, il nous paraît aujourd'hui essentiel de pouvoir coupler la vente de nos semences potagères à la vente d'autres produits professionnels.

**C'est dans ce contexte que Novalliance souhaite poursuivre la diversification de son portefeuille de produits en créant un poste de Coordinateur Produits Professionnels (hors semences).**

### Missions

Sous la responsabilité de la directrice Export et en collaboration avec divers collaborateurs du groupe, vous aurez pour objectif de coordonner le développement et la commercialisation des différentes lignes de produits professionnels au niveau du groupe Novalliance (hors semences) afin de proposer à terme des packages complets aux clients finaux. Pour cela, vous effectuerez les missions suivantes :

- Promotion et élargissement des gammes, en travaillant sur le mix marketing de chaque ligne de produits,
- Définition de priorités pour le lancement des nouveaux produits en tenant compte des spécificités de chaque marché et de chaque pays,
- Maintien des relations avec les différents fournisseurs (besoins, informations marchés, retours d'essai, etc.),
- Veille concurrentielle et identification des tendances de marché,
- Formation des collaborateurs sur les produits et les services.

Cette liste est non exhaustive et des missions pourront s'ajouter en fonction des besoins du Groupe.

### Compétences requises

- Qualités indispensables de leadership et d'animation
- Très bon sens relationnel
- Forces de persuasion et de proposition
- Esprit d'analyse
- Bonnes connaissances de base en agronomie (pédologie, phytopathologie)
- Attrait pour la multi culturalité et pour le travail en équipe
- Maîtrise de l'anglais

### Profil

- Formation bac+3 à bac+5 en agriculture
- Expérience commerciale ou marketing d'au moins 5 ans

### Informations complémentaires

- Poste à pourvoir à compter de janvier 2021
- Lieu : Longué-Jumelles (49) – Proche d'Angers et de Saumur (covoiturage possible)
- Déplacements à l'étranger (Afrique et Antilles) : environ 10 à 12 semaines par an
- Rémunération : selon profil + nombreux avantages (tickets restaurants, mutuelle famille 100% employeur, prévoyance, prime de transport, prime d'ancienneté, PEE, intéressement)

Envoyer CV + Lettre de motivation à l'adresse suivante : [recrutement@technisem.com](mailto:recrutement@technisem.com)